

**APRESENTAÇÃO**  
*Institucional*

**2025**



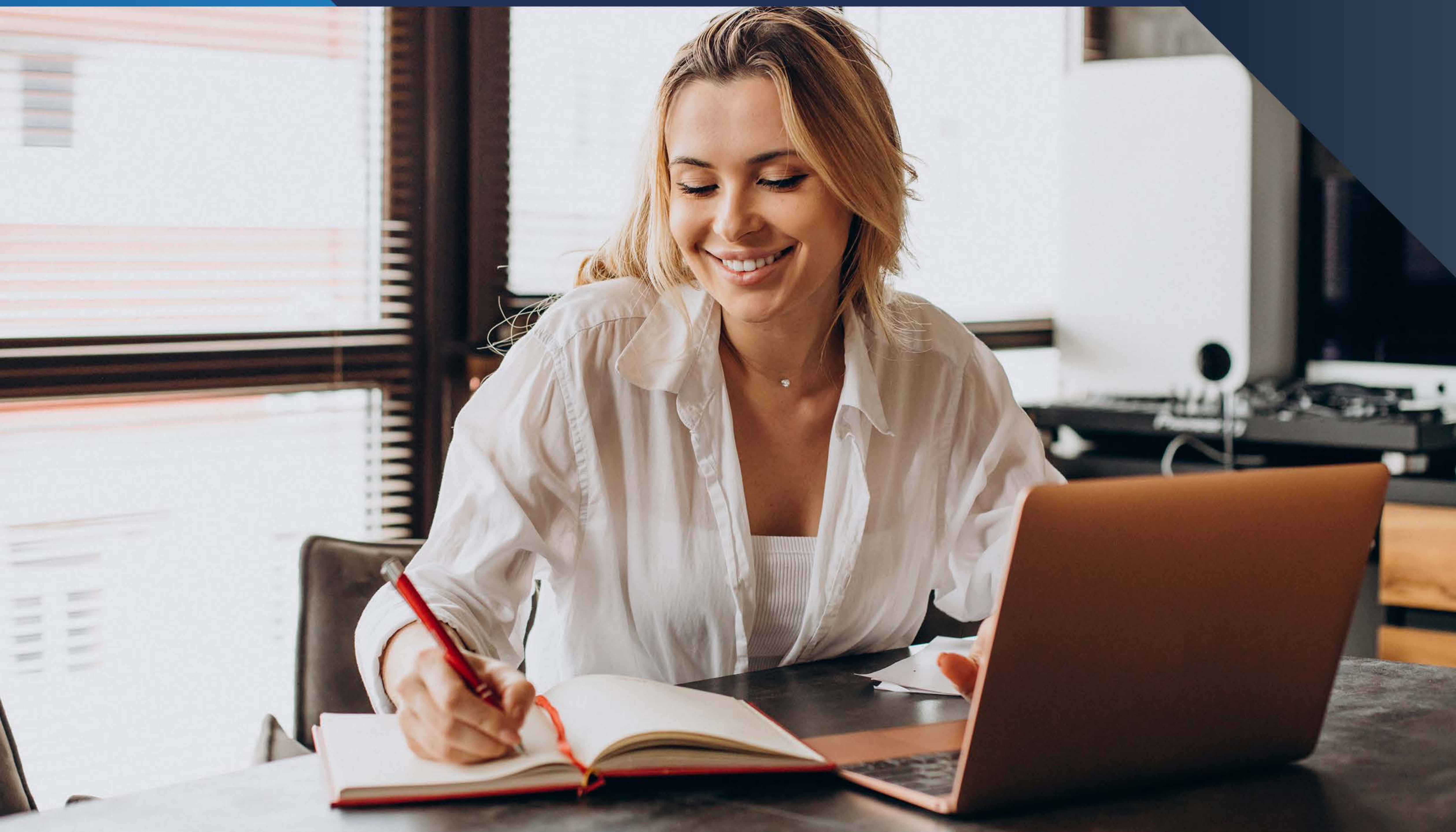
# O QUE OFERECEMOS

---

- »» **TREINAMENTOS CORPORATIVOS**
- »» **WORKSHOPS**
- »» **PALESTRAS ON-LINE**
- »» **PROGRAM ON NEGOTIATION AT  
HARVARD LAW SCHOOL**







## QUAIS FORMATOS

---

»» PRESENCIAL

»» ON-LINE

»» HÍBRIDO



# QUAL O PROPÓSITO DA GC-5

---

ACREDITAMOS QUE O **PROCESSO DE DESENVOLVIMENTO** É CONTÍNUO E UMA EQUIPE BEM CAPACITADA GERA **VANTAGEM COMPETITIVA** DIANTE DE UM CENÁRIO COMPLEXO E DINÂMICO.

**CAPACITAR SUA EQUIPE PARA GARANTIR  
ALTA PERFORMANCE É NOSSA MISSÃO.**





# ÁREAS DE ATUAÇÃO

---

- >> **NEGOCIAÇÃO E GESTÃO DE CONFLITO**
- >> **MEDIAÇÃO E BUSCA DE CONSENSO**
- >> **GESTÃO ESTRATÉGICA DE VENDAS**
- >> **LIDERANÇA TRANSFORMADORA**

“SE VOCÊ TEM UMA LARANJA E TROCA COM OUTRA PESSOA QUE TAMBÉM TEM UMA LARANJA, CADA UM FICA COM UMA LARANJA. MAS SE VOCÊ TEM UMA **IDEIA** E TROCA COM OUTRA PESSOA QUE **TAMBÉM TEM UMA IDEIA**, CADA UM FICA COM DUAS.”

**CONFÚCIO**



# COMO PODEMOS SERVIR A SUA EMPRESA?

---

## TREINAMENTOS CORPORATIVOS

TRABALHAMOS COM RENOMADOS CONSULTORES COM EXPERIÊNCIA ACADÊMICA E EMPRESARIAL. ENTENDEMOS SUA DEMANDA PARA OFERECER TREINAMENTO CUSTOMIZADO MESCLANDO TEORIA E PRÁTICA.

 **DURAÇÃO: 8 OU 16 HORAS**

## CURSOS ON-LINE

UTILIZANDO AS ÚLTIMAS TECNOLOGIAS PARA LEVAR CONHECIMENTO ESTRUTURADO DE FORMA ÁGIL E CONVENIENTE, O CURSO OFERECE AULAS AO VIVO MESCLANDO COM AULAS GRAVADAS EM ESTÚDIO.

 **DURAÇÃO: 6, 8 OU 16 HORAS**

## WORKSHOPS

ATRAVÉS DE FORMATO DINÂMICO LEVAMOS CONHECIMENTO EM FORMATO QUE MESCLA PALESTRA E PRÁTICA.

 **DURAÇÃO: 4 HORAS**

## PALESTRAS

EM PARCERIA COM A "PALESTRARTE", MAIOR EMPRESA DE PALESTRAS DO BRASIL, ENTENDEREMOS SUA DEMANDA E SEU PÚBLICO PARA TE OFERECER O MELHOR PORTFÓLIO DE PALESTRANTES DO BRASIL.

 **DURAÇÃO: 60 A 90 MINUTOS**

## PROGRAM ON NEGOTIATION AT HARVARD LAW SCHOOL

NOS ÚLTIMOS 12 ANOS LEVAMOS CENTENAS DE ALUNOS PARA ESTUDAR NEGOCIAÇÃO EM UMA DAS UNIVERSIDADES MAIS PRESTIGIOSAS DO MUNDO.



# CONHEÇA NOSSA EQUIPE

---

## GLAUCO CAVALCANTI

SÓCIO FUNDADOR DA GC-5



- 5 VEZES PREMIADO COMO MELHOR PROFESSOR DE NEGOCIAÇÃO DA FGV
- AUTOR DOS LIVROS NEGOCIAÇÃO 7.0 E EMPREENDEDORISMO DECOLANDO PARA O FUTURO
- SÓCIO FUNDADOR DA GC-5
- PHD PELA FLORIDA CHRISTIAN UNIVERSITY
- MESTRE EM GESTÃO EMPRESARIAL PELA FUNDAÇÃO GETÚLIO VARGAS
- PÓS-GRADUADO NO MBA EM MARKETING PELA FUNDAÇÃO GETÚLIO VARGAS
- GRADUADO EM ADMINISTRAÇÃO DE EMPRESAS PELA PONTIFÍCIA UNIVERSIDADE CATÓLICA (PUC) - RJ
- CURSO EM NEGOCIAÇÃO PELO PROGRAM ON NEGOTIATION AT HARVARD LAW SCHOOL

GERMANA PINHEIRO É EXECUTIVA COMERCIAL DA GC-5. POSSUI PASSAGEM POR GRANDES EMPRESAS ONDE OCUPOU CARGOS ESTRATÉGICOS NA 3R BRASIL, AXIS BIOTEC, LES LABORATOIRES SERVIER E ROCHE.

ESPECIALISTA EM DESENVOLVIMENTO DE PROJETOS E GERENCIAMENTO DE EQUIPES DE ALTO DESEMPENHO.

UMA EXECUTIVA CAPAZ DE COMPREENDER AS NECESSIDADES DA SUA EMPRESA E TRAZER SOLUÇÕES CORPORATIVAS INTELIGENTES.

## GERMANA PINHEIRO

EXECUTIVA COMERCIAL





# TREINAMENTOS PRESENCIAIS / ON-LINE

---

## NEGOCIAÇÃO E GESTÃO DE CONFLITO

NESSE TREINAMENTO O RENOMADO **PROF. GLAUCO CAVALCANTI** APRESENTA UMA METODOLOGIA EFICAZ PARA CONDUZIR NEGOCIAÇÕES DE FORMA A ATINGIR RESULTADOS SUPERIORES PARA A EMPRESA.

OS PROFISSIONAIS SERÃO CONDUZIDOS A QUESTIONAR OS MODELOS MENTAIS QUE UTILIZAM ATUALMENTE NAS NEGOCIAÇÕES CORPORATIVAS E **APERFEIÇOAR SUAS HABILIDADES E COMPETÊNCIAS.**

ESSE CURSO PODE SER **PRESENCIAL, ON-LINE** OU NO **FORMATO HÍBRIDO.**





# TREINAMENTOS PRESENCIAIS / ON-LINE

---

## NEGOCIAÇÃO E GESTÃO DE CONFLITO

### TÓPICOS DO CURSO

#### DIMENSÃO RACIONAL

COMPREENDENDO FATORES  
CHAVES DA NEGOCIAÇÃO



OS DOMÍNIOS DA NEGOCIAÇÃO



MATRIZ DAS NEGOCIAÇÕES



PLANEJAMENTO EFICAZ PARA  
AS NEGOCIAÇÕES



NEGOCIAÇÕES COMPETITIVAS  
X COOPERATIVAS



CÍRCULO DE VALOR



ESTRATÉGIAS DA NEGOCIAÇÃO



AS ARMAS DA PERSUASÃO  
E INFLUÊNCIA

#### DIMENSÃO EMOCIONAL

GERENCIANDO A DINÂMICA  
INTERPESSOAL NAS NEGOCIAÇÕES



AS EMOÇÕES NO PROCESSO  
NEGOCIAL



LIDANDO COM DIFERENTES  
PERFIS DE NEGOCIADORES



NEUROTÁTICAS  
DE NEGOCIAÇÃO



GERENCIANDO PESSOAS  
DIFÍCEIS E CONVERSAS  
DESAFIADORAS



LINGUAGEM NÃO VERBAL  
(O CORPO FALA)



# TREINAMENTOS PRESENCIAIS / ON-LINE

---

## TREINAMENTO EXCELÊNCIA EM VENDAS CONSULTIVAS

ESTE PROGRAMA DE DESENVOLVIMENTO COMERCIAL **ORIENTA GERENTES E PROFISSIONAIS DE NEGÓCIOS** ATRAVÉS DE DUAS FASES ESTRUTURADAS DE EVOLUÇÃO, CRIANDO CONDIÇÕES PARA AUMENTAR O VOLUME E A RENTABILIDADE DE SUAS VENDAS E POSSIBILITANDO A EXPANSÃO CONTÍNUA DE NEGÓCIOS COM OS CLIENTES ATRAVÉS DA ÊNFASE NA CONSTRUÇÃO DE RELACIONAMENTO, NEGOCIAÇÕES COM JUSTIÇA/EQUIDADE E NAS VENDAS CONSULTIVAS (VENDAS DE SOLUÇÕES).





# TREINAMENTOS PRESENCIAIS / ON-LINE

---

## TREINAMENTO EXCELÊNCIA EM VENDAS CONSULTIVAS

### TÓPICOS DO CURSO

#### PLANEJAMENTO E GESTÃO DE CLIENTE



**FUNIL DE NEGÓCIOS**



**DINÂMICA DA ATUAÇÃO  
COMERCIAL**



**GERENTE DE RELACIONAMENTO**



**VENDA É UM SERVIÇO**



**SELEÇÃO E PROSPECÇÃO  
DE CLIENTES**



**AValiação E QUALIFICAÇÃO  
DE CLIENTES**

#### ATENDIMENTO E EXPANSÃO DE NEGÓCIOS



**GESTÃO DE RELACIONAMENTO  
E RESULTADOS**



**OPORTUNIDADES PARA  
OTIMIZAÇÃO DE CONTRATOS E  
AMPLIAÇÃO DE SOLUÇÕES**



**SUSTENTAÇÃO DE  
RELACIONAMENTOS E EXPANSÃO  
DE VENDAS / FIDELIZAÇÃO  
DE CLIENTES**



**CHECK-LIST PARA EXPANSÃO  
DE VENDAS**



# PROGRAM ON NEGOTIATION AT HARVARD LAW SCHOOL

PROGRAM ON NEGOTIATION  
HARVARD LAW SCHOOL  
EXECUTIVE EDUCATION



NOS ÚLTIMOS 12 ANOS LEVAMOS CENTENAS DE ALUNOS PARA **ESTUDAR NEGOCIAÇÃO** EM UMA DAS UNIVERSIDADES MAIS PRESTIGIOSAS DO MUNDO.

VOCÊ PODERÁ FAZER PARTE DA PRÓXIMA TURMA, BASTA FAZER SUA INSCRIÇÃO NO SITE DA GC-5, PARTICIPAR DE UMA ENTREVISTA EM INGLÊS E SE APROVADO TER SUA MATRÍCULA CONFIRMADA NO CURSO **NEGOTIATION & LEADERSHIP** OFERECIDO PELO **PROGRAM ON NEGOTIATION AT HARVARD LAW SCHOOL**.



## DIPLOMA

AO FINAL DO CURSO, MEDIANTE PRESENÇA E PARTICIPAÇÃO, O ALUNO FARÁ JUS AO **CERTIFICADO DO PON AT HARVARD LAW SCHOOL** PARA O CURSO DE CURTA DURAÇÃO: **PON EXECUTIVE SEMINAR ON NEGOTIATION AND LEADERSHIP**.





# NOSSOS CLIENTES





# ENTRE EM CONTATO

---

**GERMANA PINHEIRO**

 **GERMANA@GC5.COM.BR**

 **21 98501-9026**

**GC5.COM.BR**

